

张林浩 / Alan Zhang

国际经济与贸易本科生 | 海外业务开发 · 供应链 · 海外市场

15002028996 | zlh071024@gmail.com

广东金融学院 | 国际经济与贸易 | 2026级

求职方向: Sales / Business Development / Supply Chain / Marketing 实习



教育背景 EDUCATION

广东金融学院 | Guangdong University of Finance

国际经济与贸易 本科 | 2026.09 - 2030.06 (预计)

实践经历 EXPERIENCE

Voyo China | 海外业务开发与供应链项目助理

Business Development & Supply Chain Project Assistant | 2026.07 - 2026.09

- 参与海外 B2B 客户自主开发, 围绕海外品牌在中国的 OEM/ODM 与供应链合作需求, 通过 LinkedIn、Apollo、Hunter、Google 等渠道开展潜在客户、品牌及关键决策人研究。
- 独立参与客户筛选、联系人定位与英文邮件触达, 两个月内累计完成 200+ 封海外商务开发邮件, 获得潜在客户真实回复并参与后续沟通。
- 将 AI 工具应用于 B2B 客户开发工作流, 用于品牌研究、线索初筛、信息整理、个性化英文邮件撰写与开发策略迭代, 提高客户研究及触达效率。
- 参与商家及中国工厂筛选, 从产品匹配度、生产能力、MOQ、出口经验等维度进行初步评估, 并参与线下工厂实地考察, 了解生产流程、制造能力与供应链实际运作。
- 参与 Voyo China TikTok 海外账号运营及工厂现场拍摄, 协助制作面向海外客户的中国制造与供应链内容, 展示工厂生产能力及真实制造场景。

核心能力 CORE SKILLS

商业能力: B2B Lead Generation | Prospect Research | Customer Development | Supplier Screening | OEM/ODM Research | Market Research

数字工具: LinkedIn | Apollo | Hunter | Google Research | TikTok | AI-assisted Research & Outreach | Excel | PowerPoint | Word

语言能力: 中文 (母语) | 英语 (可进行英文商务邮件及日常沟通)

个人简介 PROFILE

国际经济与贸易本科生, 具有真实跨境 B2B

项目实践经验。曾参与海外客户开发、英文商务触达、中国供应商筛选、实地工厂考察及海外 TikTok

内容运营, 并将 AI 工具应用于客户研究与开发流程。希望在 Sales、Business Development、Supply Chain 或 Marketing 等方向持续积累国际化商业实践经验。

Seeking opportunities to contribute, learn and grow in an international business environment.